



ITALIAN TRADE AGENCY

ICE - Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane



Scheda operativa

PROGETTO DI PROMOZIONE DELL'ARREDO E ARTIGIANATO NEGLI USA

Incontri commerciali tra aziende italiane e buyer statunitensi
del settore arredo e artigianato

8-14 OTTOBRE 2023 Pesaro/Vicenza

ISCRIZIONE E PROGRAMMA

L'incoming di operatori statunitensi dell'arredo e complemento rientra nel più ampio progetto di promozione dell'artigianato sul mercato americano promosso da Confartigianato con il supporto dell'ICE Agenzia.

Per partecipare agli eventi di incoming a Pesaro e Vicenza le imprese dovranno inviare il company profile allegato, debitamente compilato, **entro il 31 luglio pv.** ai seguenti indirizzi:

- silvana.dellaforname@confartigianatoimprese.net per partecipare alla tappa di Pesaro;
- v.riva@confartigianatovicenza.it per partecipare alla tappa di Vicenza.

I settori interessati sono: arredo, complemento, design, illuminazione e tessuti per la casa.

Gli eventi si svolgeranno secondo il seguente programma:

8 OTTOBRE arrivo della delegazione dagli USA e trasferimento al Charlie Hotel di Pesaro
9 OTTOBRE 9.00-18.00 briefing sul mercato americano e incontri B2B nell'Auditorium Confartigianato Pesaro
Ore 20.00 evento di networking con cena
10 OTTOBRE trasferta e visite presso aziende del territorio marchigiano su richiesta buyer e cena
11 OTTOBRE trasferimento dei buyer a Vicenza con tappa a Rimini per visitare il SIA e cena a Venezia
12 OTTOBRE briefing sul mercato americano e incontri B2B presso l'AC Marriott di Vicenza e serata libera
13 OTTOBRE visite presso le aziende vicentine su richiesta controparti straniere;
14 OTTOBRE ritorno negli USA

LOCATION

Gli eventi b2b si svolgeranno:

- l'evento di Pesaro presso l'auditorium di Confartigianato Pesaro su S.S. Adriatica 35
- l'evento di Vicenza presso l'AC Marriott di Vicenza su S.S. Padana Superiore verso Verona, N.60 www.marriott.com

ALLESTIMENTO EVENTO B2B



ITALIAN TRADE AGENCY

ICE - Agenzia per la promozione all'estero e l'internazionalizzazione delle imprese italiane



Ogni azienda partecipante all'evento avrà a disposizione una propria postazione composta da un tavolo e quattro sedie dove poter allestire l'occorrente per esporre i propri prodotti.

Sarà possibile portare con sé materiale promozionale aziendale ed eventuali roll-up per personalizzare lo spazio assegnato.

Ogni azienda potrà effettuare l'allestimento la mattina del giorno designato per il b2b. Le aziende si avvicenderanno per il b2b a Pesaro nella giornata del 9/10 mentre a Vicenza nella giornata del 12/10 secondo un programma operativo che riceveranno alcuni giorni prima dell'evento.

Il complesso dispone di spazi a sufficienza ove poter riporre il packaging utilizzato per l'allestimento e necessario per il conseguente disallestimento.

Le aziende sono pregate di indicare agli organizzatori esigenze specifiche.

L'Hotel è dotato di parcheggio e area carico scarico merci.

BUYER

Entro la fine di settembre l'ICE metterà a disposizione delle imprese partecipanti la lista dei buyers che parteciperanno all'evento.

CONTATTI

Per partecipare all'evento b2b di Pesaro il contatto è la D.ssa Silvana della Fornace silvana.dellaforname@confartigianatoimprese.net cell. 3357559415.

Per l'evento di Vicenza il contatto è il Dott. Vladi Riva v.riva@confartigianatovicenza.it cell 3485157760.

È prevista una quota servizi da corrispondere alle associazioni di Confartigianato co-organizzatrici dell'evento. Tale importo contribuirà a coprire le spese di organizzazione che non saranno finanziate da ICE, ed in particolare quelle connesse all'utilizzo della struttura espositiva e dei servizi accessori messi a disposizione delle imprese aderenti.

Company Profile

Profilo aziendale

COMPANY NAME: <i>Nome società/ Ragione sociale:</i>			
ADDRESS: <i>Indirizzo:</i>			
ZIP CODE: <i>CAP:</i>	CITY: <i>Città:</i>	PROVINCE: <i>Provincia:</i>	
PHONE: <i>Tel.:</i>	FAX: <i>Fax:</i>	HOME-PAGE (URL) <i>Sito Web:</i>	E-MAIL
CONTACT NAME: <i>Persona di contatto:</i>			

alla sottoscrizione della classica documentazione di partecipazione agli eventi dell'Agenzia ICE.

1. DESCRIPTION OF THE ACTIVITY AND PRODUCTS

Descrizione dell'attività e dei prodotti

Final consumer of your products / Consumatori finali dei Vostri prodotti

Main application of the product / Principali impieghi dei prodotti

3. COMPANY INFORMATION / Informazioni aziendali

START OF ACTIVITY: <i>Data inizio attività:</i>	WORKFORCE: <i>N° dipendenti:</i>
---	--

TURNOVER (in Euro): <i>Fatturato (in EUR)</i>	EXPORT TURNOVER (%): <i>Volume export (%)</i>
2020 ...	% 2020
2021 ...	% 2021

4. COMMERCIAL PROFILE / *Profilo commerciale*

Main factor of competitiveness of your company:

Principali fattori di competitività della Vostra azienda

<input type="checkbox"/> Design <i>Progettazione</i> <input type="checkbox"/> Quality <i>Qualità</i> <input type="checkbox"/> Technology <i>Tecnologia</i>	<input type="checkbox"/> Price / quality <i>Rapporto prezzo/qualità</i> <input type="checkbox"/> Brand name / Presentation <i>Nome marca /Presentazione</i> <input type="checkbox"/> Range of product <i>Linea prodotti</i>	<input type="checkbox"/> OTHER (specify) <i>Altro (specificare)</i>
--	---	---

Foreign market / *Mercati esteri:*

Your presence in foreign market / *Vostra presenza sui mercati esteri*

- | | |
|---|---|
| <input type="checkbox"/> Direct / <i>Diretta</i> | <input type="checkbox"/> Franchising |
| <input type="checkbox"/> Representing / <i>Rappresentanza</i> | <input type="checkbox"/> Main Distribution / <i>Grande distribuzione</i> |
| <input type="checkbox"/> License / <i>Cessione di licenza</i> | <input type="checkbox"/> Importer / Distributor / <i>Importatore/distributore</i> |
| <input type="checkbox"/> Joint venture | <input type="checkbox"/> Other (specify) <i>Altro (specificare)</i> |

Commercial references / *Referenze commerciali*

5. MARKET INFORMATION *Informazioni di mercato*

Previous experience in the local market / *Esperienze precedenti sul mercato locale:*

Is your company in contact with local companies?

La Vostra società ha contatti con società locali?

- Yes No

Would you like to contact some specific companies?

Desidera contattare un'azienda in particolare?

- Yes No

If yes specify the name and the address of the company:

Se sì, pregasi specificare il nome e l'indirizzo della società:

.....
.....

6. PARTNER RESEARCH / Ricerca partner

Type of partner you are looking for / Tipologia di partner che la Vostra azienda ricerca:

- Direct customers / *Clienti diretti*
- Representing / *Rappresentanti*
- License / *Cessione di licenza*
- Joint venture
- Franchising
- Main Distribution / *Grande distribuzione*
- Importer / *Importatore*
- Other (specify) / *Altro (specificare)*

Description of the partner you would like to contact in the country and your meeting expectations:

Descrivere i partner che si desidera incontrare nel paese e le Vostre aspettative dell'incontro:

7. AIM OF YOUR MISSION / Scopi della Vostra missione

Please indicate the aim of your mission and your expectations from this mission

Si prega indicare lo scopo e le aspettative della presente missione

8. PERSON IN CHARGE OF THE MISSION / Persona incaricata della missione

Name of the person who will take part in the mission:

Nome della persona che parteciperà alla missione

Foreign languages spoken and written by the participant:

Lingue straniere scritte e parlate dai partecipanti

Note : A brief presentation of the Italian company in English needs to be submitted along with this form.

Nota: unitamente al presente modulo è necessario presentare una breve descrizione dell'azienda in lingua inglese.
